https://progeo.com/job/sales-manager-m-w-d/

Sales Manager (m/w/d)

In a Nutshell

Wir suchen eine:n ambitionierte:n Sales Manager (m/w/d), der/die Lust hat die Vertriebsstrukturen neu und modern aufzubauen und perspektivisch immer mehr Verantwortung übernehmen möchte.

Rolle und Verantwortlichkeiten

- Aufbau und Leitung von Vertriebsaktivitäten mit einer operativen und hands-on Herangehensweise
- Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien zur Markterweiterung und Kundenakquise
- Eigenverantwortliche Betreuung und Pflege von Kundenbeziehungen
- Identifikation und Ansprache von potenziellen Neukunden
- Analyse von Markttrends und Wettbewerbsaktivitäten zur Identifizierung neuer Geschäftsmöglichkeiten
- Erstellung und Verhandlung von Angeboten sowie Vertragsabschlüssen
- Enge Zusammenarbeit mit Marketing, Produktentwicklung und Kundenservice zur Sicherstellung einer optimalen Kundenbetreuung
- Übernahme von zunehmend mehr Verantwortung im Vertriebsbereich mit der Perspektive, langfristig eine Führungsrolle zu übernehmen

Qualifikationen

- Abgeschlossenes Studium in Betriebswirtschaft, Marketing, Ingenieurwesen oder einem verwandten Bereich
- Mindestens 5 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb, idealerweise in der Baubranche
- Nachweisbare Erfolge in der Leitung von Vertriebsaktivitäten und im Aufbau von Kundenbeziehungen
- Fähigkeit, sowohl strategisch als auch operativ zu arbeiten
- Starke analytische Fähigkeiten und die Fähigkeit, Markttrends zu erkennen und darauf zu reagieren
- Hervorragende Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten
- Proaktive und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse

Wir bieten

- Eine zentrale Rolle in einem innovativen und wachstumsorientierten Unternehmen, das die Zukunft des nachhaltigen Bauens mitgestaltet
- Die Möglichkeit, die Vertriebsstrategie maßgeblich zu beeinflussen und langfristig ein Vertriebsteam von Grund auf aufzubauen
- Hervorragende Möglichkeiten für persönliche und berufliche Weiterentwicklung
- Attraktives Gehaltspaket und leistungsorientierte Boni
- Direkte Vermittlung einer Wohnung

Interessiert?

Arbeitgeber
ProGeo Monitoring Systeme und Services GmbH & Co. KG

Arbeitspensum
Vollzeit

Start Anstellung
Ab sofort

Dauer der Anstellung
Unbefristet

Arbeitsort
Hauptstraße 2, 14979, Berlin/Großbeeren, Deutschland

Wenn du eine Schlüsselrolle in der strategischen und operativen Weiterentwicklung unseres Vertriebs spielen möchtest und leidenschaftlich daran interessiert bist, durch innovative Lösungen einen nachhaltigen Impact zu erzeugen, freuen wir uns auf deine Bewerbung.

Andreas Rödel (Geschäftsführer)
ProGeo Monitoring Systeme und Services GmbH & Co. KG
Hauptstraße 2
DE-14979 Großbeeren